

Juli 2015**Wir investieren in
Wachstum**

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit unserem vierten Fonds haben wir in zwei weitere spannende Unternehmen investiert: Wir haben uns an der GNA Biosolutions beteiligt, einem hochinnovativen Diagnostikunternehmen, und mit der Novo Klinik Service GmbH die Komplettübernahme eines Zulieferers für Pflegeprodukte im Rahmen einer Nachfolgeregelung gestaltet. Lesen Sie dazu mehr in unserem aktuellen Newsletter.

Auch in den kommenden Quartalen suchen wir weiter Unternehmen, um diesen Wachstumskapital zur Verfügung zu stellen oder sie komplett zu übernehmen.

Wir wünschen Ihnen viel Freude bei der Lektüre und freuen uns auf Ihr Feedback.

Herzliche Grüße aus Tübingen

Ihr
Hubertus Leonhardt

Themen

Gastbeitrag: Getunte Prothesen und andere Zukunftstrends der Medizintechnik

SHS erwirbt das Medizintechnikunternehmen Novo

SHS beteiligt sich am Molekulardiagnostik-Spezialisten GNA Biosolutions

Carla Kikken-Jussen verstärkt das Managementteam bei Vimecon

SHS-Partner dozieren an der TU München

Armin Bolz bei SHS als Venture Advisor an Bord

Stellenangebote bei SHS

Stellenangebote bei SHS-Portfoliounternehmen

SHS in der Presse

BEITRÄGE

Getunte Prothesen und andere Zukunftstrends der Medizintechnik

Jeder Unternehmer würde wohl liebend gern in eine Glaskugel blicken, die die Zukunft verrät. Deren Aufenthaltsort ist aber momentan unbekannt. Hersteller von Medizinprodukten müssen sich daher nach Datenlage und Bauchgefühl entscheiden, auf welches Pferd sie setzen: Regenerative Medizin? Resorbierbare Materialien? Personalisierte Fertigung? Funktionsmaterialien? Additive Fertigung? Wirft man einige der wichtigsten Trends des Hier und Jetzt in einen Topf und rührt kräftig um, dann könnte zum Beispiel ein Implantat für Kinder so aussehen: Es wird nach einer 3D-Modellierung individuell gefertigt. Es wächst mit. Nach der Operation kann es bei Beschwerden nicht-invasiv in situ perfekt angepasst werden. Und nach der Besiedlung des Implantats durch Körperzellen löst es sich selbstverständlich von selbst komplett auf – entweder automatisch oder auf „Knopfdruck“ des Arztes.

Zukunftsmusik? Obwohl an vielen Einzelaspekten kräftig geforscht wird und schon beachtliche Erfolge erzielt wurden, wird es solch ein Wunschimplantat natürlich so schnell nicht geben. Arzt und Patient würden ja bereits jauchzen, wenn ein neues Implantat nur einige dieser Eigenschaften aufwiese – und sonst so gut wäre wie das Standardprodukt.

Während die etablierten Hersteller an ihren Produkten und Geschäftsmodellen feilen, ist ein US-Start-up zum Denken kurzerhand aus der sprichwörtlichen Box getreten: Unyq stellt mit 3D-Druckern optisch ansprechende Verschaltungen für Beinprothesen her. Wie die Prothese der Zukunft konstruiert ist, ist hier erst einmal egal. Da sich die Patienten über das modische Accessoire freuen wie Bolle, könnte sich für den deutschen Prothesenhersteller Ottobock die im Juni begonnene Zusammenarbeit mit Unyq als ein cleverer Schachzug erweisen. Hand aufs Herz: Wer hätte gedacht, dass die viel zitierte "personalisierte Medizintechnik" so technisch unspektakulär daherkommt?



„Von einer Zusammenarbeit können beide Seiten stark profitieren“, erklärt Roland Weber, Vorstand der Debeka. „Als Deutschlands größte private Krankenversicherung wollen wir sicherstellen, dass unsere Mitglieder immer Zugang zu den besten Verfahren haben, wenn es um Erkennung und Behandlung von Krankheiten geht. Über unsere Kooperation können junge Unternehmen, die an solchen Lösungen forschen, ihre Ergebnisse und Produkte einfacher in das Gesundheitswesen einbringen.“

Gastautor Dr. Martin Laqua, Redaktionsleiter bei medtechzwo

AUS DEN BETEILIGUNGEN

SHS erwirbt das Medizintechnikunternehmen Novo

Die Novo Klinik-Service GmbH mit Sitz im nordrhein-westfälischen Kerpen ist seit 1987 als Hersteller von Fixierungen und Polsterungen für den medizinischen Bedarf tätig. Als erstes Unternehmen weltweit hat sich Novo ausschließlich auf diese Kernkompetenz spezialisiert. Das Produktportfolio umfasst rund 100 Produkte wie zum Beispiel Fixierbänder, Pflasterfixierungen, Schaumkompressen und Sicherungsschienen. Novo bietet latexfreie und hautschonende Materialien an und entwickelt seine Produkte in enger Kooperation mit Ärzten und Pflegepersonal stetig weiter.

„Novo Klinik-Service ist hervorragend im Markt positioniert und verfügt über großes Wachstumspotenzial. Beeindruckt hat uns vor allem die hohe

KEYFACTS

Gründungsjahr: 1987

Geschäftszweck: Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von medizinisch-technischen Produkten

Produkte: ca. 100 Produkte: Fixierungen und Polsterungen für den Intensiv-, Anästhesie- und Pflegebereich

Standorte: Kerpen, Nordrhein-Westfalen



Innovationskraft bei Novo. Wir freuen uns darauf, das weitere Wachstum des Unternehmens intensiv voranzutreiben“, erläutert Uwe Steinbacher, Managing Partner bei SHS, das Investment.

Zu den über 800 Kunden von Novo Klinik-Service gehören zahlreiche renommierte Kliniken und Krankenhäuser im In- und Ausland.

Atmungsaktive Fixierungen und Polsterungen bieten Halt und optimalen Schutz vor Hautirritationen.

SHS beteiligt sich am Molekulardiagnostik-Spezialisten GNA Biosolutions

KEYFACTS

Gründungs-jahr: 2010

Geschäftszweck: Entwicklung von molekulardiagnostischen Tests (POC/PON) auf Basis der mind. 10x schnelleren Laser-PCR Technologie, um zeitkritische Diagnosen (z.B. bei Infektionen) zum Wohle des Patienten zu beschleunigen.

Produkte: Pharos400-Gerät sowie Test-Kartuschen

Standort: München

GNA Biosolutions erhält in einer zweiten Finanzierungsrunde sechs Millionen Euro an frischem Kapital. Mit diesen Mitteln will GNA sein erstes Produkt, das Gerät Pharos400, zur Marktreife entwickeln. Pharos400 ermöglicht dank seiner hochintegrierten Diagnostik-Kartuschen auch untrainiertem Krankenhauspersonal, schnell aussagekräftige Diagnosen zu erstellen.

„Der Markt für Molekulardiagnostik hat sich in den vergangenen Jahren zu einer tragenden Säule in der Medizin und darüber hinaus entwickelt. Das neuartige lasergestützte Verfahren von GNA erlaubt Ärzten, ihre Patienten effektiver zu behandeln – gerade bei zeitkritischen Diagnosen“, erklärt Dr. André Zimmermann, Partner bei SHS, das Engagement des Tübinger Wachstumsfinanzierers.

Reinhilde Spatscheck, Geschäftsführende Partnerin bei SHS, ergänzt: „Der innovative technologische Ansatz bei GNA und das große Einsatzpotential der neuen PCR-Technologie haben uns überzeugt.“



Der Pharos400 mit seiner Laser PCR-Technologie ermöglicht eine ultraschnelle DNA-Amplifikation

Carla Kikken-Jussen verstärkt das Managementteam bei Vimecon

Vimecon hat sein Managementteam strategisch im Bereich Klinische Entwicklung/Regulatorik erweitert. Das Unternehmen ist auf Laser-basierte Ablationskatheter zur Behandlung von Vorhofflimmern spezialisiert. Vimecon konnte Carla Kikken-Jussen als Geschäftsführerin (VP Regulatory and Operations) gewinnen.



Frau Kikken-Jussen war zuvor Gründerin und Inhaberin des Beratungsunternehmens MediTech Strategic Consultants B.V., das sie vor drei Jahren erfolgreich verkauft hat. Frau Kikken-Jussen zählt zu den erfahrensten Experten im klinisch-regulatorischen Umfeld der Medizintechnik. Ihr umfassendes Know-how und breites Netzwerk hat sie in mehr als 30 Jahren in Europa und den USA aufgebaut. Sie hat zahlreiche Unternehmerpreise erhalten und wurde im Jahr 2010 von der „Federation of Business Women“ der Niederlande als beste Gründerin ausgezeichnet.

KEYFACTS

Gründungs-jahr: 2005

Geschäftszweck: Entwicklung und Vermarktung von innovativen Laser-Kathetern, die eine deutlich schnellere Behandlung von Herzrhythmusstörungen und insbesondere Vorhofflimmern ermöglichen

Produkte: Laserkatheter zur Behandlung von Herzrhythmusstörungen und insbesondere Vorhofflimmern

Standorte: Herzogenrath, Nordrhein-Westfalen und Houston, Texas

Carla Kikken-Jussen, neu im Managementteam von Vimecon

SHS INTERN

SHS-Partner dozieren an der TU München

Die TUM School of Management Executive Education bietet in enger Zusammenarbeit mit dem Bundesverband Deutscher Kapitalbeteiligungsgesellschaften (BVK) die Weiterbildung zum Certified Private Equity Analyst an. In fünf Modulen à drei Tagen erlernen die Teilnehmer relevante Inhalte aus der Private-Equity- und Venture-Capital-Branche sowie Soft Skills wie Verhandlungsführung und Präsentationstechniken.

Dem aktuellen Jahrgang hat Dr. Bernhard Schirmers den Themenblock Beteiligungsmanagement nähergebracht; Hubertus Leonhardt hat die Vorlesungen über Fundraising gehalten.



Der aktuelle CPEA-Jahrgang 2014/2015 mit TUM-Professor Dr. Christoph Kaserer (zweiter von links)

Armin Bolz bei SHS als Venture Advisor an Bord



Der Geschäftsführende Gesellschafter der Corscience GmbH & Co. KG Prof. Dr. Armin Bolz steht SHS künftig als Venture Advisor zur Seite. Armin Bolz hat die Corscience GmbH & Co. KG im Jahr 2001 gemeinsam mit dem Medizintechnik-Konzern Weinmann in Erlangen gegründet. Zuvor war Bolz in leitenden Positionen bei Biotronik tätig. Seine Erkenntnisse in der Implantat-Entwicklung haben zu neuartigen Beschichtungstechnologien geführt, die noch heute in der Stent- und Herzschrittmacherproduktion weltweit Anwendung finden. Mit zahlreichen Patenten, Preisen und Publikationen zu biophysikalischen und biomedizintechnischen Themen hat er sich im In- und Ausland einen Namen gemacht.

Armin Bolz unterstützt SHS als Venture Advisor

STELLENANGEBOTE

Stellenangebote bei SHS

Investmentmanager/in

Wir suchen Investmentmanager, die uns bei der Akquisition von Beteiligungen, bei deren Betreuung und beim erfolgreichen Exit unterstützen. Sie verfügen über mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Venture-Capital- oder Private-Equity-Branche oder in einer vergleichbaren Tätigkeit einer M&A-Gesellschaft, einer Business-Development- oder Lizenzabteilung eines größeren Konzerns oder im Corporate-Finance-Bereich. [Lesen Sie mehr >>](#)

Praktika für Studierende

Sie studieren Betriebs- oder Volkswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen? Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre bislang erworbenen Kenntnisse in einem erfahrenen Team von SHS Professionals praktisch anzuwenden. Sie profitieren von einer projektorientierten, freien Arbeitsatmosphäre, flacher Hierarchie und den vielfältigen Beschäftigungsmöglichkeiten bei SHS rund um den gesamten Zyklus der Investmenttätigkeit. [Lesen Sie mehr >>](#)

Stellenangebote bei SHS-Portfoliounternehmen

Geschäftsführer/MBI-Kandidat (m/w) für Medizintechnik Süddeutschland/Schweiz

Sie sind Medizintechnikmanager mit abgeschlossenem betriebswirtschaftlichem oder technischem Studium. Sie verfügen über Erfahrung im Aufbau von Vertriebsstrukturen und Produktlinien sowie im regulatorischen Umfeld. Wir bieten hohe Gestaltungsfreiheit sowie unternehmerische Beteiligung am Wertzuwachs. [Lesen Sie mehr >>](#)

Innovatives Spezialpharmaunternehmen sucht Business Development Manager (m/w) mit Geschäftsführer-Perspektive

Die AMW GmbH ist ein innovatives Spezialpharmaunternehmen mit Sitz in der Nähe von München und hat sich auf transdermale (passive und aktiv per Mikrochip-kontrollierte) Wirkstoff-Abgabesysteme sowie auf biologisch abbaubare, subkutane Implantate spezialisiert. Die Entwicklungskette schließt sowohl technische und klinische Entwicklung als auch klinische Zulassung ein. Um das Wachstum zu beschleunigen und die Führungsebene weiter zu verstärken, sucht die AMW zum nächstmöglichen Termin einen Business Development Manager, der nach Bewährung Geschäftsführer/in der AMW GmbH und/oder einer Tochtergesellschaft werden soll. [Lesen Sie mehr >>](#)

CFO (m/w) Life Sciences

Sie haben langjährige Erfahrung als CFO im Bereich Life Sciences, Sie verfügen über Kenntnisse in internationaler Rechnungslegung, kennen sich mit der Ansprache und Betreuung von internationalen Investoren aus und haben idealerweise Erfahrung mit Börsengängen. Wir bieten Ihnen ein Umfeld, in dem Sie Ihre unternehmerischen Ambitionen verwirklichen können. [Lesen Sie mehr >>](#)

SHS IN DER PRESSE

Ausgewählte Presse ab Mai 2015

Nachfolgend haben wir Ihnen eine Auswahl relevanter Artikel über SHS und ihre Portfoliounternehmen zusammengestellt.

Frankfurter Allgemeine Zeitung, 8. Mai 2015: „Investor stößt in neues Segment vor – Start-up-Spezialist SHS erwirbt nun auch größere Firmen“

SHS stößt mit neuem vierten Fonds, für den 125 Millionen Euro eingeworben werden konnten, auch in das mittlere Beteiligungssegment vor. Künftig will SHS auch in etablierte kleinere und mittlere Unternehmen investieren.

mergermarket, 14. Mai 2015: „SHS has acquisitions in the pipeline, looks for advisors to assist sale processes“

SHS ist auf der Suche nach Beratern, die bei der Identifikation möglicher Investments unterstützen. Aus dem neuen vierten Fonds will SHS in den nächsten fünf Jahren in Unternehmen mit einem Transaktionsvolumen von bis zu 100 Millionen investieren.

transkript, Juni 2015: “ Deutsche Börse Venture Network zur Wachstumsfinanzierung wird konkret“

Im Juni startete das „Deutsche Börse Venture Network“, ein Programm, das sich aus einer nicht-öffentlichen Online-Plattform zur Anbahnung von Finanzierungsrunden sowie verschiedenen Trainings- und Networking-Veranstaltungen zusammensetzt. SHS nimmt auf Investorensseite teil.



Der SHS Newsletter wird veröffentlicht von der
SHS Gesellschaft für
Beteiligungsmanagement mbH

Bismarckstraße 12
72072 Tübingen
Deutschland

Tel. +49 7071 9169-0
Fax +49 7071 9169-190
www.shsvc.net

Redaktion: SHS Gesellschaft für Beteiligungsmanagement mbH, Ira Wülfing Kommunikation GmbH
Gestaltung und technische Umsetzung: SHS Gesellschaft für Beteiligungsmanagement mbH